

食品メーカーのセールスエンジニア ～ 『Umai』 を提案します ～



皆さんは営業＝商品を販売するだけのイメージを持っていますか？
営業と言っても様々な形があり、営業にしながらも新商品開発・メニュー開発に携わることができます。

私は、ニッポンハムグループの一員として、お肉やエキスの加工・販売をする会社に勤めています。日々お客様からの要望を聞き取り、商品開発者と連携しながら、商品を作り上げ、新商品開発やメニュー提案に取り組んでいます。

これらの仕事内容についてや大学時代の経験や学びが仕事にどう生かされているかなどをお話しさせて頂ければと思います。また、これを機に食に携わる仕事や職種の視野が広がれば幸いです。

日時 2023/10/18 (水) 15:00～

講師 勝矢 真由 (かつや まゆ) 氏
日本ピュアフード株式会社 営業本部 外食営業部



場所 純正館 S013教室

講師プロフィール

2018年3月：同志社女子大学 生活科学部 食物栄養科学科 食物科学専攻 卒業

2018年4月：日本ピュアフード株式会社 入社 約3ヶ月間、製造工場研修に参加

2018年7月：営業本部 外食営業部に配属

現在、外食チェーンを展開する企業へお肉やエキスの加工品の提案～販売までの営業を行う



他学部・他学科のみなさまもぜひ御来聴下さい。